

秦王会会刊

聚集与分享好思路好资源



2015/1 总第 2 期

官方网站：www.qinwanghui.com

微信公众号：秦王会 (iqinwanghui)

主编：尚妈

咨询方式：QQ/微信：78838853

QQ/微信：755063730

联系电话：18663190660

发刊说明

秦王会会刊第二期，也是 2015 年的第一期，今天正式发刊。从本月起，每月的 15 日，秦王会会刊都将与大家见面。

在这里，我们将共同见证，中国最有价值的一个跨界互联网社群从无到有、从小到大的崛起过程。

本期为大家提供了秦王会会员们的资源汇总资料，希望能朋友们提供一些资源整合的便利。

感谢尚妈、张点睛、赵可宣、张海涛等朋友为本期出刊付出的努力，感谢一直支持秦王会发展所有朋友。

让我们从今天开始，紧密连接在一起，为了心中的梦想，向前冲冲冲！

木木

2015 年 1 月 15 日

目录

卷首语

王通：秦王会的过去和未来.....	8
-------------------	---

会员介绍

木木.....	20
张点睛.....	22
微商点金手赵可宣.....	23
在北京放牛.....	24
玩车教授.....	25
零度	26
老师.....	28
郑传华®全网行业冠军教练.....	29
儒风.....	30
张兵导图.....	31
K5.....	32
江水平.....	33
谋哥.....	34
自明星张海霞.....	35
秦王会的傅林谦.....	36
佟道奎--微视营销第一人.....	37

蝉禅.....	40
范范.....	41
快找网.....	42
王双雄.....	43
黑马幸运星.....	44
石卓玺.....	45
大程.....	46
李世权.....	48
轩辕十四.....	49
好梦成真.....	51
摩兔君.....	53
攻击点.....	54
活出精彩 brook.....	56
今宁.....	57
89.....	59
Djobs.....	60
平常心.....	61
何建锋.....	63
衡山高.....	64
老粪	65
Endy.....	66
零零七.....	67

刘蓓	68
光环境行家	69
西村老冯	70
柱子	71
谢友林 情感律师	72
泳者	73
谌基平	74
甘甘	75
张文博	76
飞虎	77
猪哥	78
西楚(西楚北京公司法律师)	79
哈爸	80
海哥	81
艾王爷	82
眼镜哥哥	83
查克 Chuck	85
Reynold	86
杨过	87
硅谷王川	88
辉绘	89
楼阁	91

量多.....	93
郑刚.....	94
王长伟.....	95
散落.....	96
铺王.....	97
翡翠王朝杨牧仁.....	99
大印.....	101
行者奕宏.....	102
Anode.....	103
龙龙.....	105
老蒋、机务老蒋、飞机维修砖家.....	107
李宗磊.....	109
简一吴峰.....	110
Dr.Meng.....	111
阿亮.....	112
王丽中	113
一点禅	114
元元.....	115
曹凤贤.....	116
电极.....	117
饶翔.....	118
HT_TH.....	119
尚妈.....	121

王通：秦王会的过去和未来

做事业，一定要玩着做！

在享受乐趣的同时，不知不觉的就收获越来越多！

秦王会就是这样一个产物，最初是我们秦刚老师为了过滤高质量的问题而建的一个 VIP 会员群，后来开始做自明星训练营，几个月下来，越来越好玩了。

一、秦王会的是怎么玩起来的

认识是十年前，那时候我们仅仅在网络上聊了十几分钟，秦刚就给我打了十几万元，然后我给他了一个 500 字左右的 SEO 策略方案。

当时他在做 IT 世界，短短一年就把网站做到一天一两百万的 IP，后来他又做 39 健康网，也是两年就把 39 健康网从几万 IP 的垃圾网站变成了一天几百万 IP 的健康类第一名。

三年前，秦刚老师卖掉股份移民到了加拿大，过了几年悠闲的生活。

悠闲的生活过久了，他有想做点事，而不想重复过去做的事情，于是在去年的今天，他就在网上找我聊天，然后交流，交流过程中，我推荐他写文章分享自己的经验。

于是秦刚就写了那篇《不是汽车之家太牛 而是其他网站太懒》，写完后秦刚让我提建议，我就建议他在文章中加上自己的微信号。这篇文章发出去之后，火爆的超出了秦刚的想象，据秦刚说，第二天他醒来，发现手机都快崩溃了，因为加他为好友的人太多了。

仅仅一天，就有几千人加他的微信，大部分都是汽车行业和互联网行业的，于是秦刚就开始了自明星之路，平均两天，都要写一篇有价值的文章出来，有的是他的经验和观点，有的是创业者的访谈，还有国外互联网项目介绍等等。

随着分享出来的高质量文章越来越多，加秦刚微信的网友就越多，每天都有许多网友向秦刚请教各种各样的问题。一开始，秦刚都是尽量每条都回复。

三月份的时候，秦刚打算回国一趟，于是在网上交流的时候，秦刚就问我能不能针对垂直行业网站的高管开一个两天的课程，我又培训的经验，于是觉得是一个好想法，于是

就策划了一下，然后我们两个人在微信圈发布了一下信息，课程时间为 2 天，每天 6 个小时，一共 12 个小时，收费 12 万。结果非常多的人关注，不少朋友立刻就报名了。

3 月下旬，我去机场接秦刚，接到酒店后，他来不及休息，就与我一起完善了培训流程和核心内容体系，两天后，课程就正式开始了，一共 25 个人参加，整个过程轻松有趣，核心的三块：1、提升流量、2、提升用户、3、提升收入。每一块儿价值都巨大，所以大家学习后超级满意，例如：

猪易网的 CEO 猪哥王来喜听完了秦刚老师的核心用户策略后说，幸亏竞争对手没有来听，不然用了核心用户策略之后，就把他们超越了，同时我们还建议他不仅仅是收广告费，而是测试一下去卖猪饲料。一开始，猪哥还怀疑能不能卖，我们就建议他试一下，因为试不一定行，不试，一定不行。试了之后，数据让他大吃已经，销售每月都在突破，现在一个月轻松几百万销售额，并且还在快速增长。

玩车教授上课之前，在秦刚老师的推荐下就已经拿到了几百万天使投资，上完之后，利用我们讲的软文技巧死磕自媒体，第一篇软文都过百万浏览量。他接下来的执行力就更厉害了，短短半年，他的自媒体有 100 多万精准的汽车用户

粉丝，文章浏览量超过 3 亿，刚刚拿到 A 轮投资，估值已经过亿元了。

这次培训中，我和秦刚两个人也都学习到了非常多，因为来参加培训的每个人都是高手，我们在分享自己经验的时候，也从他们身上在学习。

回国了多半个月，秦刚就又回到了加拿大，随着他的干货文章更多的分享，来咨询他问题的人就越来越多了，多到了什么成都呢？他自己一天什么事情都不干，专门回复问题也都回复不过来，并且，这里面觉得部分的问题都是很泛泛的问题，偶尔会些非常认真的问题，但是很难高效的来过滤。

秦刚就找我交流，我的建议是，测试收费，因为收费是过滤高质量人最直接的办法。

于是秦刚才去了两步策略，他先是写了一篇文章，用了满意后自愿付费的模式来测试，没有想到，竟然又网友因为他的文章的价值，给他支付了 1 万块还不留名，这说明有用户愿意为价值买单。

接着，我们两个合作就成立了垂直互联网精英俱乐部，后来觉得名字太长不好记，就改成了秦王会，既好听，又好记，还霸气。然后开始对外公布，刷选高质量的会员。

做圈子，我们认为成员质量比数量重要，于是我们就对会员定下了 4 个条件：

1. 做的事情合理合法。
2. 愿意分享，愿意帮助其他会员。
3. 有强悍的执行力或者执行团队。
4. 能够轻松缴纳 2.2 万人民币的年会费。

半年过去了，我们拒绝有 50 多个不合格的申请者，现在已经有了 101 为伙伴，这些伙伴都是身怀绝技的高手，世界各地的地有，每周我们都会组织一次专场讨论，经常还有线下聚会。

二、秦王会的运营策略分享

从 2015 年开始，秦王会将全面开始规范化运营，主要在三个方面：

一、核心用户策略

这是秦刚老师分享的核心策略，我第一次听到这个策略的时候非常震撼，因为我当时就意识到这个理念的价值。

互联网上，任何一个项目的崛起和持久，都是因为核心用户理念，但是太多的公司和项目都不懂核心用户理念，导致他们火一阵就死了，甚至许多连火都火不起来。

例如秦刚在运营 39 健康网的时候，把核心用户定位成医生，于是他们把问答做的非常牛，一天几百万流量。周鹏鹏把这一策略用到了健客网，同样做的非常的成功，健客网 500 万起价，三年做到了销售 5 个亿，一个电商网站的日 SEO 流量都高达几十万 IP。

汽车之家很聪明，他们早期的核心用户是汽车论坛发帖的人，他们一开始就用尽各种手段将竞争对手爱卡的论坛牛人都拉到了自己的论坛。

核心用户就是一个项目的生命力！

这个策略今年就可以帮我多赚几百万。

目前这 101 位伙伴就是秦王会的核心用户，再未来，我们也不需要太多的成员，我们的目标是 5 年做到 1000 个伙

伴，然后就不再增加新成员，除非中间有人退出，留出空位才可以让后来申请者补上。

二、圈子经济玩法

秦王会聚集了一批牛人，同时还会打造一批自明星，接着，我们还会帮助自明星把他们自身的价值放大。

自明星除了写文章赚钱外，还有一个非常好的模式，就是做收费圈子，从现在到年底，秦王会将会参股 10 个垂直领域的圈子，主要从秦王会中的成员身上挖掘。

我和秦刚老师会利用我们的经验和资源，帮助这些分会更快速的推广，以及更好的商业化运营。

2015 年，我们要从秦王会成员中，辅助 100 个人打造垂直领域的圈子，把圈子经济的模式放大。

三、联盟运营策略

我们秦王会有一个共同的理念：一个项目参与的人越多，这个项目就越容易成功！

所以，我们接下来的许多项目，都是联盟运营模式。

例如通王网校 (<http://www.tongwang.net>)

我只是股东之一 , 另外还有三个核心股东 , 秦刚、洪榕、陈柯屹。

除此之外 , 还有 10 个核心伙伴也都有 1% 的股份 , 现在已经有十几个合作伙伴 , 500 个网校同事了。在接下来的三年中 , 我们的目标是发展 100 个核心伙伴 , 10000 个网校同事。

我们相信 , 有这么多人的共同参与 , 做到 10 万会员这个目标在未来 5 年一定能够实现。

针对自明星大联盟项目也是如此 , 因为每一个自明星的影响力是有限的 , 但是几百个上千个自明星的影响力联合在一起 , 就可以影响上亿的人。

一个自明星很难去接大品牌的业务 , 但是几百个自明星形成联盟 , 就很容易接了。过去几个月 , 我已经在帮几个大客户利用自明星做品牌推广投入了几百万了 , 现在的情况是自明星严重不够用。

于是在今年 8 月，我和秦刚老师在桂林开展了第一期自明星训练营，现场非常热烈，里面牛人超多，都成了秦王会的成员。

后来我和秦刚老师又联合刘克亚、王紫杰、胡伟一起发起了自明星大联盟，然后为更多的自明星提供服务。

一个人功夫再厉害，也干不过一个部队。

想轻松做大，一定要联合更多的牛人和资源，形成一个联盟。

在秦王会里面的每一个垂直领域的牛人，我们都将把秦王会的升级模式 COPY 到他们身上。秦王会的升级模式是什么呢？

第一级：核心用户模式

第二级：圈子经济模式

第三季：联盟运营模式

对于每一个有绝活的人，秦王会不仅仅给你思路，还给你资源，甚至会帮你引进风险投资。到目前为止，秦王会成

员已经有多名拿到了投资，接下来我和秦刚老师还会拉一些做风险投资的朋友进入秦王会。

秦王会的价值在升价，价格自然也会升级，目前按秦王会的年费已经涨到了 2.2 万一年。升级之后，秦王会的运营模式也将用 EMBA 的模式来玩：

- 1、每周一次专场讨论：**拿出一个会员的项目为案例，集体出谋划策。
- 2、每月一次分享交流：**我和秦刚老师都会来讲，其他成员也做分享。
- 3、每月一本电子会刊：**我们会将所有成员的资源进行内部共享，牵线合作。
- 4、每年一次大型年会：**我们会选择风景秀丽的地方学习、交流、娱乐。

如果你符合以下三个条件，可申请加入秦王会：

- 1、所做的事情合法的**
- 2、愿意分享自己干货**
- 3、轻松支付秦王会年费**

申请需要秦王会管理层集体审核同意才能加入，申请请加木木 QQ：480081359

三、秦王会的升级玩法

2015 年的秦王会，还有几个非常好玩的事！

1、做创业类新媒体

网站：秦王会网站每个成员都可以开专栏，分享自己的经验

微信：微信公众号编辑会把每天会员中的优秀文章，直接推送

2、秦王会商学院项目

秦王会接下来还计划成立一个在线的秦王会商学院，讲围绕网络创业的项目、运营、投融资等方面的课程。这个项目也会采用通王网校的模式，秦王会所有成员一起参与做大，共享成果，为更多的创业者做贡献。

3、秦王会天使投资基金

秦王会成员中，每年会产生非常多的优质创业项目，目前已经有多位秦王会成员在秦刚老师的推荐下拿到了天使投资，部分项目已经拿到了 A 轮，获得了飞快的发展。

接下来，秦王会将要成立自己的天使投资资金来帮助创业项目，遇到好项目，我们给方法、给资源，给资金，这样成功

率就会更高了。

成立这个天使投资基金，需要各方面的专业人才，如果你有兴趣参与，请与我或秦刚老师来联系：秦刚老师微信/QQ：1111884 我的微信/QQ：248834

你想与我们一起玩么？

网名：木木

真实姓名：张宇

性别：男

QQ/微信：480081359

涉足行业：网络社群管理、自媒体 O2O、公益

职位：秦王会 COO

个人简介：

2002 年通过公考进入常熟地税工作，2014 年辞去公职，辞职前是分局副局长。

十二年公务员工作，在当地具有较好资源整合能力。对公务员职业发展和辞职后发展都有较深思考和实践。

是秦王会最早的几位会员之一，因为愿意付出，得到秦刚王通两位老师赏识，成为秦王会 COO，开始组建运作团队为秦王会会员服务。

在做对以秦王会为主的线上资源和常熟（未来目标是苏州地区）线下资源进行整合合作的探索。

拥有资源：

最熟悉秦王会大部分会员的人之一。

是全国为数不多的既懂互联网、又懂公务员职业发展、还有辞去局长经历、对辞职后发展有较深思考和实践的人，可以提供相关咨询指导。

在常熟这个县域经济实力排在全国前几位的城市，拥有

较好的线下资源整合能力。

需要资源：各种可能和线下资源产生合作可能的线上资源。

网名：张点睛

真实姓名：张弘引

性别：男

QQ/微信：9918835

涉足行业：医疗、网络营销

职位：秦王会助理

个人简介：

1、秦王会助理，和赵可宣、志颖、张海涛、石卓玺等
同仁协助秦王会 COO 木木一起做好会员服务

2、上海通王科技总经理，王通老师合伙人

3、经验：

三年个人站长经验：半年单站 UV20 万，PV200 万。擅
长大型垂直网站 SEO，广告变现，极致用户体验。

五年医疗网络营销经验：累计投放百度竞价资金过亿。
擅长大型网络营销团队搭建和管理。

通过“通王微分销系统”+“全网微商培训体系”，为数
家知名企业打造一流微商团队

拥有资源：王通老师上海合伙人，大的项目对接可以通过我
联系到王通老师。

秦王会人脉，跟绝大部分会员一对一沟通过，方便对接，资
源整合。

流量站站长以及联盟资源，医疗网络营销资源

需要资源：欢迎有实力且正在转型微商的企业对接合作

网名：微商点金手赵可宣

真实姓名：赵敏馨

性别：女

年龄：34

QQ/微信：86339715

涉足行业：微营销培训、旅游会务

职位：旅行社总经理

个人介绍：

目前潜心研究微营销培训项目，为线上线下微商提供培训，另有 12 年旅游从业经验，操作过万人会议

拥有资源：

对整套微营销系统做过详细研究；另具有丰富的旅游及会务经验

需要资源：线上线下微商粉丝

网名：在北京放牛

真实姓名：陈洪波

性别：男

生日：1982.7.17

QQ/微信：199557

涉足行业：自媒体，移动互联网，微商创业平台

职位：CEO

个人简介：

08 年创业，主要通过网络营销为企业提供 400 电话，呼叫中心系统，企业邮箱，企业 QQ 等服务。自 2014 年 4 月以来一直专注 QQ 空间自媒体，靠自媒体收入百万，现正在往微商平台引领，希望可以成为自媒体和微商界的两栖自明星。

拥有资源：

嘎嘎客公众号 4 万粉丝，联通 400 电话号码库资源，呼叫中心系统源码等

需要资源：适合微商平台的优势货源

网名：玩车教授

真实姓名：姚俊峰

性别：男

生日：1986.09.02

QQ：1968138

微信：callous138

涉足行业：互联网、汽车、电商、通讯

职位：车买买 CEO 及玩车教授创始人

个人简介：

车买买网 (www.chemm.com) 创始人及 CEO , 2003 年高中时期加入 IT168 , 2004 年起历任 IT 世界网编辑、主编、内容总监、总经理等职位 , 拥有丰富的垂直网站运作管理经验 , 2009 年创办手机连锁 , 成功打造 12 间实体连锁店和线上 O2O 模式 , 在互联网及传统实业拥有丰富运作管理经验 , 2014 年借助自媒体 “玩车教授” 成为业内第一个获得大额融资的自媒体 , 半年时间成为汽车类新媒体第一 , 同时开始创办汽车 O2O 电商网站车买买网 , 首创专业汽车电商 O2O 商业模式。

拥有资源：

网络媒体、汽车厂商、广告公司、通讯业务、微信公众号

需要资源：APP 技术开发、推广运营

网名：零度

真实姓名：代志刚

性别：男

QQ：398082009

微信：15120068949

涉足行业：图书出版、职业出版人，网络营销、自媒体

职位：总经理

个人简介：

代志刚、男、土家族，2011.12 接触图书行业，13 年初贷款创业，公司人员 2 人，本人与女朋友，创业过程就不说了。一年多时间出版独立版权图书 40 余种。代理中国科学技术出版社、上海科学技术出版社、东北大学出版社、东北师范大学出版社、武汉大学、兰州大学等上千余个产品。14 年自己版权图书销售额达 1500 万码洋，目前利润在 30%左右，拥有自己成熟的渠道（主要在线下）。

拥有资源：

1.可以搞定各类国家级、省级和大学类出版社书号资源和出版社系统。

2.拥有专业的出版、编辑、校对团队，能翻译各类语言。

3.拥有向国际传播与发行，版权输进与输出资源。

4.拥有医学、财经、汽修类专业，各上千位教师、教授和众多大学生人群资源。

需要资源：

- 1.针对老师发表论文需求的期刊杂志供应单位。
- 2.能提供项目、课题、基金等单位。
- 3.欢迎喜欢、热爱图书的朋友加入团队。
- 4.欢迎各位朋友和单位进行资源的合作与对接。

网名：老师

真实姓名：庞文俊

性别：男

年龄：38

QQ：12001

微信：PANGWENJUN6889

涉足行业：汽车互联网

职位：CEO

个人介绍：

1999年毕业于长春工业大学，02年来北京进入汽车行业，十二年汽车贸易从业经验。

拥有资源：

1、车百惠可以为大家提供最便宜的车源，车百惠在各地的服务中心可以开放给秦王会会员加盟；

2、庞博租赁公司可以为各地的秦王会成员提供本田奥德赛，及上汽 GL8 商务车，零首付，融资租赁方案，提前奖励给核心团队员工；

3、拥有一个成熟的互联网，技术团队，可以为秦王会会员提供 价格实惠，质量一流的外包服务。

需要资源：

需要各位自明星大力推广公司的车百惠及庞博租赁公司的组合产品。

网名：郑传华[®]全网行业冠军教练

真实姓名：郑传华

性别：男

年龄：36

QQ/微信：517446974

涉足行业：IT/互联网营销/软件

职位：总经理

个人介绍：

郑传华，揽客魔创始人，全网行业冠军实战教练！小学生，利用全网立体营销策略，两年成为行业第一品牌！独创《全网行业老大》营销体系，“行业老大型网站”标准制定者！立志帮助更多优秀企业，利用全网立体品牌营销，成为行业老大！

拥有资源：15 万装修公司类 QQ（企业 QQ 内）

需要资源：

目前业务是“帮助传统企业，利用互联网，成为行业老大”的营销策划及执行服务，所以需要与拥有传统企业资源的朋友对接，合作共赢。

网名：儒风

真实姓名：梅华儒

性别：男

年龄：30

QQ：792779012

微信：meiboy

涉足行业：电商

职位：电商自媒体

个人介绍：

10 年电子商务领域实战经历，03 年在大学期间开淘宝店创业、09 在第一男装淘品牌公司当运营总监、11-14 年创业期间成立过电商数据公司、电商代运营公司。目前打造电商数据分析第一的自媒体（公众号 qbmf007），电商细分市场俱乐部（公众号 rufeng02）；分享电商干货，让做电商挣钱更简单！

拥有资源：

10 年的电商经历，积累了众多电商行业圈子资源（淘宝京东等平台，行业人脉资源）、数据分析（协助资源做决策）、推广运营（直通车与人才推荐等）、品牌视觉设计包装（奥美出来的团队）等

需要资源：想从事电商传统企业与品牌企业资源，及其他行业合作资源。

网名：张兵导图

真实姓名：张兵

性别：男

年龄：28

QQ/微信：426364

涉足行业：思维导图培训

个人介绍：

中国思维导图第一人，思维导图实战教练，比喻学习法创始人，专注思维导图实战 9 年，运用独创的思维导图法轻松考上研究生，完成硕士论文，找到一份优质的工作，目前专注于思维导图高效工作法、思维导图个人提升法实战研究，代表作有国内第一套思维导图实战教程《思维导图之七星拳》，国内第一本故事体战胜拖拉教程《战胜拖拉之七星拳》。

拥有资源：

9 年思维导图实战经验，精通思维导图各种运用，拥有多年个人能力提升培训经验。

需要资源：

思维导图培训合作机构，《思维导图之七星拳》教程推广。

网名：K5

真实姓名：金凯

性别：男

年龄：30+

QQ：1689996

微信：bafeit

涉足行业：纺织 互联网

个人介绍：

编织人生网站站长，专注于手工编织行业，希望通过互联网改变传统行业的生存业态。

拥有资源：编织人生网站 ，200 万会员 日访问量 16 万 IP

需要资源：人才资源

网名：江水平

真实姓名：江水平

性别：男

年龄：45

QQ/微信：518497

涉足行业：装修

职位：老板

个人介绍：

江水平，南京江水平科技信息有限公司经理；江水平装修队队长；江水平模式创始人，是中国第一个拿到风投的包工头，是中国第一个用互联网做装修队的包工头，平缘会的发起人；曾经创造了无产品情况下的一百多个城市的加盟奇迹，曾经带着老婆开车走遍西南少数民族聚集区，成功地做了一次事件营销，感动了大批网友，受到了众多媒体的报道。

拥有资源：互联网转化知识。

需要资源：粉丝。

网名：谋哥

真实姓名：陆再谋

性别：男

公众号：vjiazhi

微信/ QQ：viyi88/1351231599

涉足行业：互联网、自媒体、App

职位：ceo

个人简介：

88 后，11 年北京工业大学计算机系毕业，11 年到 13 年任职于豆丁网和中文在线。13 年 7 月辞职离京，从事个人开发，从此精通 App 技术、产品、推广运营，开始实践“秦刚老师”自明星“概念”。14 年 6 月以首位众筹身份入秦王会；7 月成立圈子--谋天团，关注 App 创业，成为秦王会第一分会；2014 年 12 月，创立谋天信息技术有限公司，立志“谋天守道”。一个人的小公司，辅助以强力的网络虚拟技术团队。现帮助秦刚老师打造个人 App 以及社群 App 在规划中。

拥有资源：

执行力强的技术团队 ;5000 左右的程序员公众号 ,3500 左右的个人微信好友。正在打造自明星系统，自定义很强，包括网站和 APP 一起。

需要资源：认识更多精英，拓展见识。社群 APP 找投资人。

网名：自明星张海霞

真实姓名：张海霞

性别：女

QQ/微信：187264313

涉足行业：媒体

职位：鲁中网市场总监

个人简介：

十余年报纸新闻采编及广告经营，在淄博本地发行量最大的报纸服务多年，现任鲁中网市场总监。业余时间打造淄博第一自媒体这一品牌，现有小团队运作，初见成效，努力实践秦刚老师信任经济的理论，现在我的自媒体已经在淄博本地广受认可。

拥有资源：

QQ 空间、微信、个人微信公众平台，淄博本地商家资源。

需要资源：

需要互联网方面的运营思路及技术支持。淄博本地商家苦于宣传无效果，原来传统媒体的广告投放模式不再奏效，网络媒体及新媒体投放缺乏思路和实践。请各位大咖帮忙支招。

网名：秦王会的傅林谦

真实姓名：傅林谦

性别：女

年龄：49

QQ：207565016

微信：fulanCanada

涉足行业：健康有机食品

职位：董事长

个人介绍：

我是傅林谦，富兰中国董事长。一个知天命的女人，一个职业女人，一个女博士，母亲，女儿，还是妻子，愿意分享我的专业知识，或许还有些价值。把北美 No.1 清毒产品：加拿大“护士茶”--富兰·益赛思(Flor·Essence)引入中国。希望帮到您。

拥有资源：亚健康管理

需要资源：营销市场

网名：佟道奎--微视营销第一人

真实姓名：佟道奎

性别：男

年龄：33

QQ：7150800

微信：tdkspyx

涉足行业：影视传媒、视频营销

职位：策划师、导演

个人介绍：

佟道奎，男，汉族，现任北京梅舞天下影视公司 CEO，宾臣国际投资管理公司副总。2004 年投身视频行业，从事视频营销工作近十年，对如何利用视频营销给企业带来销售增长、品牌提升、企业持续发展有独到深刻的见解。致力于社会化媒体营销，将多年视频营销经验结合微视，打通传统企业在互联网时代下的营销渠道。曾出版《玩微视 赚大钱》一书。

拥有资源：

1、顶尖的营销视频策划、制作团队。根据客户需求，我们可以为客户提供广告片制作、产品宣传片制作、企业形象宣传片制作、专题片制作、活动展会宣传片制作等一系列策划、拍摄及后期视频特效制作等服务，并提供前期视觉营销策略咨询和后期渠道推广等服务。

2、公司整合了多方的视频媒体传播推广资源，与各大视频播放平台都有紧密的合作。包括微信、微博、微视等新媒体资源。拥有近百余人的短视频达人联盟资源，直接覆盖粉丝受众近千万人。新媒体联盟已达到精准覆盖和影响 5000 万用户群。

3、北京公交车厢广告媒体 (ADINBUS) 是由宾臣自主构建的全世界最大的区域动态广告传播网络。该网络由 800 条线路和 20000 部运营车辆构成，全面覆盖北京版图，拥有近 2000 万受众，是客户信息发布、品牌推广、市场开拓最直接、最快速的广告平台。

4、经典调频北京 FM96.9 广播采用“广资讯、浅收听”的立台模式，全天无节目单，移动人群任一时间打开广播都可以轻松获取当下最需要的资讯和时尚的音乐。目标听众以 25 岁-55 岁之间的私家车主为核心，尤其以他们中的公务员、商务人士、职业经理人、白领为代表，面向社会成功人士，面向有房、有车、有文化、有品位的高消费人群提供品质服务。FM96.9 是北京第一家类型化广播电台，唯一经典音乐广播；全天 24 小时不间断播出，服务 3000 万优质听众；高度覆盖北京以及周边城市，影响中国最大消费集群。服务客户有诺基亚、微软、用友软件、施耐德电气、联合利华、北汽现代、福田汽车、东风雪铁龙、联想、HTC、北大青鸟、成都娇子、雷沃重工、中铁快运、赛迪顾问、牵手集

团、工商银行、建设银行、等;

需要资源：

公司正在与腾讯联合拍摄一部(第一季/十集)的网络喜剧,《****》剧名保密。由青年导演田里(导师田壮壮)执导,核心受众为 85-90 后人群。将在 2015 年 1 月正式投放播出,主要推广平台为腾讯视频。后续将在爱奇艺、优酷、AB 站等平台播出。移动端主要平台为微视(用户 5000 万)。同期也将利用微信及微博大 V 进行全网推广。现向社会公开招募合作,欢迎游戏、产品及品牌公司洽谈广告招商植入。该剧播出前期,投资方将为该剧投入可观宣传费用,并从媒体形式中选择部分媒体进行全国大规模的广告宣传。合作推广的商家可获得宝贵的媒体搭载的机会。

网名：蝉禅

真实姓名：梅鹤斌

性别：男

年龄：35

QQ：692117

微信：609157

涉足行业：面膜，通讯，珠宝

职位：董事长

个人介绍：

手把手微营销实战系统创始人，朵嘉浓商学院院长，微信营销践行者，微动力首席导师，忠诚的移动互联网信徒，旅行面膜朵嘉浓创始人，智旅会创始人；青春励志小说《白手起家》，中国首部微商实战纪录《在路上》，微营销从零起步工具书《微商赚钱实操手册》作者；

蝉禅个人微信：692117，暗号：双十二

拥有资源：3C 数码，翡翠和田玉，面膜化妆品 ODM

需要资源：大 V 资源，招代理



网名：范范

真实姓名：陈世范

性别：男

年龄：28

QQ/微信：561963

涉足行业：网络营销（问题营销）

职位：CEO

个人介绍：

问题营销第一人、0 成本创业青年导师、秦王会第 2 分会-范范实战团团长、范范二战团团长。

拥有资源：

组建有一支强大的网推团队，擅长百度霸屏，百度知道推广，原创爆破引流、品牌推广方案。

需要资源：有自主品牌的产品商。以有天猫店商家为佳。

网名：快找网

真实姓名：梁念华

性别：男

年龄：45

QQ：2034427940

微信：13802998232

涉足行业：挖掘机械配件

职位：互联网

个人介绍：生于 1969 年，广东梅县人，共产党员；

拥有资源：快找网平台，各省市代理

需要资源：投资，各省市代理

网名：王双雄

真实姓名：王双雄

性别：男

年龄：29

QQ/微信：123777402

涉足行业：培训行业

职位：营销培训讲师

个人介绍：王双雄，来自广州，心锚营销第一人。

从 09 年起开始陆续讲课，10 年的 NLP 心理学研究，11 年营销实战经验。目前已讲授品牌课程 65 期，学员 1.2 万余人，间接影响近 20 万人群。他本人尤其喜欢互联网，专注在互联网营销领域，拥有此领域诸多人脉和资源！

他是一位讲师，也是湛江新发五金交电贸易有限公司创办人，互联网大咖组织【秦王会】会员，【双雄会】发起人，书籍《大雄日志》、《NLP 六卖神剑》、《钻石手册》、《王道微信营销》作者，多家企业营销顾问、网络营销顾问、微信营销顾问。

王双雄，10 年营销领域的专注和坚持，支持你活出最好的自己！

拥有资源：拥有 26.2 万粉丝资源，可跟大家形成互推。

需要资源：优秀的培训机构与网络教育平台跟我合作。邀请我成为该机构的合作讲师。

网名：黑马幸运星

真实姓名：陈涛

性别：男

年龄：29

QQ/微信：8837799

涉足行业：金融股票

职位：创业

个人介绍：

金融数学方向的统计专业，大学就开始接触股票，从工作开市，个人财富全数投资于股市。从事股票操作 6 年，从小散做起，连续 6 年投资回报率都是 40% 以上，操作思路稳健，操作手法娴熟。过去从事了近 6 年的房地产，因业余时间丰富，故基本大多数时间仍是潜心钻研股票，全职股票操作是在 2014 年的 9 月 16 日开始。2014 年 11 月创建 www.heimastar.com 的股票论坛，创建黑马桩以及创办黑马桩论坛的目的都是为了服务于中小投资者，帮助中小投资者建议一整套完备的投资策略，也会推荐股票，并且分享推荐原因。

拥有资源：股票精准粉丝 3 万人

需要资源：考虑进入第一轮融资，需求融资方面的资源

网名：石卓玺

真实姓名：石卓玺

性别：男

年龄：23

QQ/微信：986342346

涉足行业：网络营销

职位：《防作死联盟》创始人

个人介绍：

90 后，王通老师子弟兵，自天津城建大学辍学，历经成人用品、seo 服务、营销策划历程练就一身金刚不坏的赚钱手段；个人爱交友，自由，喜学有用的东西，不扯没用的垃圾；so 创建《防作死联盟》，希望能和同频的小伙伴一起玩一个不作死的人生！

绝招：防作死（吴晓波研究这么多年大败局总结过一句话：“大多数企业失败是常识之败”，分析、搞定企业前进的障碍是本人拿手绝技！）

代表作：《品牌力带动 seo，一箭三雕》、《资源整合才是赚钱的王道》、《让用户 100%跟着你的思路走》

拥有资源：90 后另类思维，网络营销、技巧和手段

需要资源：同频率人脉

网名：大程

真实姓名：程雪里

性别：男

年龄：32

QQ/微信：13810

涉足行业：互联网

职位：CEO

个人介绍：

我是大程，知己科技创始人，旗下有洋老公，洋媳妇，知己联盟等项目，合作项目有码农教育：

1、perdate、yangmeizi 为 12 种语言、40 多个国家的跨国交友平台，喜欢交外国朋友的，可以登陆网站：洋老公 www.perdate.com 或洋媳妇 www.yangmeizi.com，各大应用商店搜洋老公、洋媳妇或 perdate 下载我们的 APP；

2、我们的梦想是建立全球最全、最广、最大的交友网站联盟，欢迎有识之士加入我们，详情请了解：

<http://www.zhijimeng.com/>

3、码农教育全称是河南码农教育科技有限公司，有九个股东参与，有攻击点，辉绘等，致力于 APP 开发、软件开发工程师培训，是 android,ios 开发工程师的摇篮；

4、现在是圈子、联盟时代，我也加入了一些付费的圈子，秦王会，放牛班，点子汇，五哥梦想团等，我的 QQ&

微信号 :13810 ,欢迎热爱互联网 ,喜欢社交的朋友的加我 ,
大家一起发展壮大。

拥有资源 :

1、知己交友联盟 ,自主开发 ,有 web 版和移动端 App ,
拥有国内外海量会员资源 ,想开拓国外市场的朋友 ,可以交
流 ;

2、App 开发培训 ,技术外包 ,想参加培训的朋友 ,或
者需要开发及合作开发的朋友 ,可以与我们联系。

需要资源 : 1、知己联盟招商加盟 ,看好社交的朋友可以加
入我们的交友联盟 ;

2、流量合作 ,拥有大量用户的朋友 ,无论国内还是国
外 ,大家可以结合 ;

3、国内外市场拓展 ,欢迎对市场拓展有想法的朋友 ,
一起切磋探讨 ;

4、天使、VC、PE ,如果对我们项目感兴趣 ,欢迎洽谈
合作 ;

网名：李世权

真实姓名：李世权

性别：男

年龄：47

QQ/微信：2643624220

涉足行业：发型界

职位：老板

个人介绍：

秦王会会员李世权，英文名 IronJack (QQ&微信号：2643624220 微信订阅号：李世权 微信公众号：ironjack)

“美发沙龙运营自媒体”创始人，经历了美国美发行业的 30 年变迁。曾是纽约曼哈顿五间连锁店老板，目前是连锁 Hair Salon 的顾问，帮助中国连锁 Hair Salon 转型，同时指导有梦想的发型师通过自明星创业，让中国的美发行业赶超世界的潮流。

拥有资源：

1.美发美容业界人士的资源，2.合作购买房地产店铺做发型师的房东. 3.合作开展美发沙龙。

需要资源：1.房地产合伙人。

2. 美发沙龙合伙人。

3. 软文写手。

4. 发文章技术人员。

网名：轩辕十四

真实姓名：沈芸

性别：女

年龄：40

QQ：2521650155

微信：13801649424

涉足行业：传统文化、健康管理、教育

职位：

上海三羌文化负责人，语文课网校上海独家代理，“乐朴公社”创始人

个人介绍：

近二十年外企财务管理经验，数十年潜心研究易经、中医、国学经典、琴棋书画等中华传统文化。今年 3 月，从美一大型跨国公司亚太区财务总监的职位离职后，加入三羌文化（人称“十四姐”），着力推广优秀的传统文化，并推出私人定制健康管理项目和辟谷养生游学项目，为社会各界精英人才的健康保驾护航；近日获得语文课网校的上海独家代理权，诚邀大家和我一起，共享语文教育市场的巨大红利；同时，创办“乐朴公社”，通过有机农耕，传播健康、自然的生活理念。

拥有资源：

健康管理项目和辟谷养生游学项目-语文课网校上海独

家代理-上海郊区 500 亩农庄。

需要资源：

寻找高端人脉需求，帮助推广健康管理和辟谷养生项目。

网名：好梦成真

真实姓名：暂不方便公布

性别：男

年龄：45

QQ/微信：918134562(好梦成真)

走吧网微信 (走吧网 或 zoubawang)

涉足行业：互联网

职位：深圳市走吧科技有限公司 CEO

个人介绍：

本人于 1991 年毕业于南京邮电学院，自 1995 年起有幸投身于中国第一代互联网建设大潮中但很惭愧毫无建树。

2003 年前曾任原中国电信深圳市数据通信局技术科科长，由于当时视野、胆识和愚忠等因素错失了腾讯五虎将之曾李青的加盟腾讯邀请从而未进入这家互联网企业锤炼自己，1997 年、2003 年先后作为创始股东与他人合作创办过两家 IT 公司但伤痕累累，在合伙人的选择和合作方面有切肤之痛“不要用兄弟情谊来追求共同利益，这个不长久，一定要用共同追求利益的前提下追求兄弟情谊”。老夫聊发少年狂，人到中年不坠青云之志，仍满怀互联网创业梦想。

于是 2011 年 6 月作为主要的联合创始人创建了深圳市走吧科技有限公司，旗下的自驾游分享网站--走吧网 (www.zoub.cn) 是中国最大的路书网站，宣扬“自由·分

享”的汽车文化，分享专业的自驾游路书、游记，目的地，是自驾爱好者聚集的中国第一车旅生活社区，在此基础上我们矢志把走吧网打造成中国第一的自驾游平台。

2012 年用房抵押贷款 200 万追投走吧网，2014 年初利用股权众筹 300 万注资走吧网获得公司掌舵大权担任 CEO 运营公司，我将用激情、智慧和坚韧竭尽全力把走吧网带向成功，加入秦王会的初衷是希望得到高人指点、贵人扶持同时也希望自己能够分享资源和智慧与秦王会的兄弟姐妹们一起成长，也希望与广大自驾游爱好者、自驾达人、旅行达人及自驾游从业者成为朋友乃至合作伙伴。

拥有资源：

走吧网网站，开设有达人专栏以便达人收获粉丝和影响力，广东省自驾旅游协会会员，广东省旅游协会房车露营分会创会会员。

需要资源：

自驾达人 UGC 内容、自驾游线下资源、道班工人实时路况、在路上的旅行者提供的实时路况。

网名：摩兔君

真实姓名：张海涛

性别：男

年龄：34

QQ/微信：119861875

涉足行业：家庭影院/智能家居

职位：总经理

个人介绍：

10 年科技媒体媒体运作经验，现任摩兔网总经理，了解家庭影院以及智能家居行业，目前专注微信平台，2015 年将继续完善摩兔影音微信平台，成为改变行业信息格局的一只黑马。

拥有资源：丰富的家庭影音以及智能家居行业渠道资源

需要资源：网络运营人才以及高端家装设计资源

网名：攻击点

真实姓名：张红凡

性别：男

年龄：34

QQ/微信：65298380

涉足行业：互联网

职位：自由职业

个人介绍：

互联网从业 12 年 ,5 年技术相关 ,7 年网络营销实践(草根个人站长 ,自由职业 ,目前潜心于移动互联网营销领域的研究和实践)。

2014 年 9 月 15 号开始 ,依托个人自明星 QQ 空间 ,成功发起成立了实战型网络营销资源整合互助团队【点子汇】 ,半月之内顺利召集了百余人的团队 ;

开放一个半月 ,发展到将近 140 人 ,并且还在不断发展壮大中。

拥有资源：

- 1、点子汇团队成员的 QQ 空间、微信粉丝资源联盟。
- 2、有比较丰富的互联网技术及网络营销经验 ,也认识不少在技术、网络营销、电商行业比较资深的朋友 ;不管是传统的 PC 端 ,还是新媒体营销领域 ,都有一定的资源和人脉。

3、和秦王会的大程、辉绘共同发起成立了河南码农教育科技有限公司，致力于 APP 开发技术培训，后期组建技术团队，承接 APP 开发外包项目等。

需要资源：

1、因为自己定位的是草根自明星，点子汇内部也会有众多依托于 QQ 空间的草根自明星成长起来，期待和秦王会的自明星联盟形成合力，共同成长。

2、点子汇团队成员与团队外部的种种资源对接。

网名：活出精彩 brook

真实姓名：廖满保

QQ/微信：317355718/ brookliao

性别：男

年龄：31

行业：物流

职位：总经理

个人简介：

廖满保，启联物流创始人，从国际空运、国际海运、到目前创办的国内零担快运物流，十年物流从业经验，专注于国内高性价比的大票公路零担、整车运输、多式联运、物流金融等物流服务，通过实地建设地方服务中心并结合先进的信息化网络联合各地中小货运公司和信息部，为广大货主及司机撮合更真实、值得信赖、接地气的车货匹配业务，目的为打造广大客户首选的更安全、高性价比国内运输网络！

本人有崇高的理想和坚定的信仰，在工作和创业中不断地学习、摸索并寻找志同道合的行内人士一同改变中国公路运输粗犷式的发展，减少物流所占国内 GDP 的成本，减少运输浪费，提高社会车辆的运输效率。

拥有资源：

一定的物流行内中高层人脉、物流方面的知识积累。

需求资源：

提供信息化建设、法律和物流金融、物流保险、网络营销、物流行业内相关人才等资源。

网名：今宁

真实姓名：施华山

性别：男

年龄：39

QQ/微信：46551973

行业：教育

职位：安然会馆创办人

个人简介：

安然图书馆馆长，安然会馆是南京首家集国学交流与中医养生于一体的开放式平台，是一个社会企业，普及平民养生、平民教育。

拥有资源：

专业从事儒、释、道、易、医传统文化类图书销售 10 多年，有丰富的图书、人脉和信息资源，2014 年 9 月 QQ 空间流量每天平均有 1 万多人，近年在南京、无锡、苏州、上海、杭州、嘉兴、云南等地高校、素食馆、寺庙、会所、民间学堂等开展了 100 多场教育和健康方面的讲座、分享会。安然会馆已掌握核心的教育、养生理论和技术，在行业内有一定的知名度，对一些常见病的调理有立竿见影之效。本人深度参与国内有影响力的公益组织。

需求资源：

1.食品加工企业，合作经营社区店铺，海外出口 2.养老

机构、医院合作，建立临终关怀医院。3.餐饮合作，建立一个赢利的素食馆。

网名：89

真实姓名：蒋锋

性别：男

生日：1983.02.25

QQ：45657711

微信：ybsc8989

涉足行业：彩票行业

职位：CEO

个人简介：

2004 年开始做站，2005 年开始至今一直在坚持做彩票行业网站，涉及彩票资讯、彩票开奖、彩票图表、网上购彩，网站最高峰日 IP40 万，PV800 万，目前有 14 人的团队。

拥有资源：彩票流量站长及网上购彩合作资源。

需要资源：移动站点优化与推广，微信相关领域的学习

网名：Djobs

真实姓名：党卫平

性别：男

生日：1985.09.19

QQ/微信：3163115

涉足行业：互联网、移动互联网

职位：合伙人

个人简介：

2010 年开始，从方案策划到执行全程主导过微博营销，
QQ 空间营销，营销 QQ 营销，微信营销

（其中利用微博推广电商网站，单个用户注册成本仅
0.2 元；QQ 空间粉丝做到 1300 万；

营销 QQ 好友达到 200 万；微信个人好友 70 万）。

10 年开始做微博营销；

11 年开始做营销 QQ 营销；

12 年开始做 QQ 空间营销，微信营销【包括个人号和
公众号】；

13 年至今做移动互联网推广工作。

对数据敏感，有自己的分析方法；关心领域偏向于营销
方面，关注移动互联网方向

拥有资源：QQ 空间粉丝，微信个人号粉丝

需要资源：暂无

网名：平常心

真实姓名：方卫军

性别：男

生日：1980.8.13

QQ：37820499

微信：fwj3641

涉足行业：大宗商品交易 风险投资基金

职位：总经理

个人简介：

2011 年开始从事大宗商品交易，用电话外呼方式开展经纪业务，2 年多时间公司从 10 几个人发展到 200 多人，有非常成熟的电话销售团队管理经验。

2013 开始接触风险投资基金，不断参与各种行业和领域的项目路演，并在行业里积累了一定的人脉资源。

拥有资源：

- 1、北京石油所综合会员单位资格
- 2、浙江地区知名的风险投资机构资源
- 3、对接杭州当地以创业和做项目孵化为主题的各类平台，如：B 座 12 楼、云咖啡、前橙会、投融界、搜钱网等等。

需要资源：

- 1、需要和有成熟网络营销经验的团队合作，把大宗商

品的经纪业务做大做强。(要求：懂营案策划、软文撰写、内容制作、网络推广)

2、寻找有大型网站运营管理经验的合伙人一起创业，打造国内大宗商品交易市场互联网第一平台。

网名：何建锋

真实姓名：何建锋

性别：男

生日：1981 年 12 月 7 日

QQ：769982883

微信：topo218

涉足行业：室内设计

职位：设计总监

个人简介：

毕业于桂林电子科技大学环境艺术设计专业

2008 年创建 21 设计公司

善于空间的规划和重组，提倡住宅健康性，

人文科技住宅概念创始人

实况设计体验模式创始人

2014 艾特奖全球文化空间提名奖

手绘导读圣经第一人

拥有资源：

优质建材商/各个地区优秀室内设计师/人文科技住宅设计心得总结等等与住宅设计有关的

需要资源：

更多的普通室内设计师群体/在线培训系统/ 特殊科技材料等一切与住宅设计有关的

网名：衡山高

真实姓名：谭玲玲

性别：女

生日：1970.09.15

QQ/微信：357153

涉足行业：翻译、环保（我老公）、网络营销、计划打造一位自明星

职位：董事长（暂未正式运营，抱歉）

个人简介：

17 年公安工作经验，5 年易经和中医学习，于 2012 年创办了深圳市雷音翻译有限公司，因为孩子小，计划在 2015 年正式启动运营。目前计划将一位年轻人打造成自明星

拥有资源：

雷音翻译公司是传神公司（中国唯一进入全球 40 强翻译公司）深圳、香港业务总代理，与公安、环保系统关系较好，清华大学博商会（我老公是会员兼清华大学总裁 308 班班长，本人已报名参加清华大学资本并购班），跟随 TOM HUA、祝子棠、吴泰迪等老师深入学习。代理了人脉管理系统“借力酷”、EONENET“三网合一”跨境电商平台等。

需要资源：

精准粉丝、深圳、香港翻译业务推介等

网名：老粪

真实姓名：崔凯

性别：男

生日：1982.07.21

QQ：6542555

微信：ideacui

涉足行业：物流、教育培训、微信社会化营销

职位：投资人

个人简介：

山东潍坊人，(山东某监狱警察 注：不外宣)，15 年网虫经验，思维天马行空，商机敏感度高，热衷于创业，现有一家三方物流运输公司和一所中小学培训教育学校。2015 年，计划发力于微信等社会化营销探索。

拥有资源：独特创业思维，好灵感点子！兄弟们来山东我请客哈酒！

需要资源：微信、QQ 等社会化营销经验交流。

网名：Endy

真实姓名：林泳

性别：男

生日：1979.08.19

QQ/微信：20795

涉足行业：女性时尚类、网络营销、域名投资

职位：CEO

个人简介：

非知名个人站长

10 年企业产品 SEO\SEM 推广实战经验，及域名投资、域名交易中介经验。

2013 年创立波罗蜜多信息技术有限公司，运营新媒体平台，为女性时尚提供新鲜资讯，搭建时尚集散地。

2014 年 12 月创立高跟鞋志网络科技有限公司，分享高跟鞋时尚资讯的宣传和产品挖掘，专注打造新媒体时代第一本高跟鞋微志。

拥有资源：

女性时尚社区，服装搭配、高跟族微信精准粉丝 20 万
数字控资源（域名、极品 QQ 靓号、手机靓号）

需要资源：

服装搭配师、服装搭配线上线下培训资源；高跟鞋产品深度推广合作。

网名：零零七

真实姓名：李程辉

性别：男

生日：19870609

QQ：286238092

微信：quanao007

涉足行业：早教、互联网

个人简介：

2006 年从事互联网，经历 SEO、竞价时代的独立电商的 8 年，现在经营一家文化传播公司，开发自主品牌早教机，志在成为早教领域的苹果。现在营销方式转移到微信上来，现有微信个人号妈妈粉丝 8 万。产品开春上市，目标年售 10 万台，有资源可谈合作。

拥有资源：善于项目策划

需要资源：微信大咖

网名：刘蓓

真实姓名：刘蓓

性别：女

生日：3.27

QQ (群内)：12446795

微信 (对外)：18616301327

涉足行业：互联网

职位：总经理

个人简介：从事互联网 16 年

拥有资源：互联网资源，家居资源，茶叶资源

需要资源：020 信息，自媒体信息

网名：光环境行家

真实姓名：苏秋贵

性别：男

生日：1981-08-03

QQ/微信：498816831

涉足行业：LED 灯电商与外贸

职位：CEO

个人简介：

四年的 LED 外贸创业经验，现在也做 LED 国内电商，目前团队十人。

年初跟王通老师学习 SEO 后，不断努力提高自己的水平，打造一个全球营销与电商团队（垂直电商），可复制的商业模式。

拥有资源：

LED 产业供应链，以及相关产业的传统制造业。

需要资源：

寻求合作共赢，资源整合，厂家，外贸，电商（国内和国际），微商。

网名：西村老冯

真实姓名：冯舒翔

性别：男

生日：1976.2.7

微信：xicuntalking

涉足行业：电商

职位：创始人

个人简介：

农产电商从业者、自媒体业者。现任甘肃西仓电子商务有限公司总经理、上海七叔电子商务有限公司创始人，致力于农产供应链研究整合和商业实践。

拥有资源：农产供应、自媒体、店铺系统

需要资源：渠道

网名：柱子

真实姓名：桑玉柱

性别：男

生日：1983-06-02 (农历)

QQ：793609999

微信：Q793609999

涉足行业：新媒体、酒类 O2O

职位：CEO

个人简介：

13 年酒类从业经历，2014 年转型本地新媒体运营、及家纺类 O2O 项目

拥有资源：成熟已验证的家纺 O2O 盈利模式

需要资源：家纺供应链，IT 技术人才，无锡本地新媒体编辑人才

网名：谢友林 情感律师

真实姓名：谢友林

性别：女

年龄：不详

QQ：898261660

微信：xyllvshi

行业：法律

职位：律师

个人简介：

谢友林律师，现在广东天胜律师事务所执业（广州天河区），本人从事律师工作 10 余年，现在主要从事婚姻家庭领域的业务，包括情感解惑、婚姻家庭诉讼及民事信托、家事信托的处理

拥有资源：

本人主要擅长婚姻家庭法律及与婚姻家庭相关的的物权法、合同法、公司法等法律问题的答疑解惑，及现在正在兴起的家事信托、民事信托类的咨询

需求资源：暂时不知道

网名：泳者

真实姓名：沈泳昌

性别：男

年龄：38

QQ/微信：286591

行业：金融业咨询培训；互联网金融；

职位：总经理

个人简介：

泳者，厦门人士，成长最快的金融业咨询培训机构--东南银通创始人，2010 公司成立以来，多年以 300%速度成长。长期专注于银行咨询培训，互联网金融服务方案研究。金融专业领域内超过 100 位专家讲师、学者都与他建立了深度链接。喜欢研究金融业发展趋势；关注金融业教育难点、痛点；喜欢研究互联网金融创新科技解决方案。

拥有资源：

与全国众多商业银行各级分行及各部门负责人超过 300 位都有业务往来及良好的沟通；另，与全国各地互联网金融行业协会会员深度互动；咨询培训行业顶级圈子人脉；

需求资源：

公司长期需要招募互联网人才，文案人才，策划人才；同时，期望与有银行负责人客户资源的朋友建立异业联盟。

网名：谌基平

真实姓名：谌基平

性别：男

年龄：27

QQ：275861989

微信：chen - jiping 公众号 yingxiao00544

涉足行业：外卖 o2o

职位：联合创始人 cmo

个人简介：

o2o 营销实战人，虎嗅，百度百家等科技媒体自媒体人

网名：甘甘

真实姓名：甘汝坤

性别：男

年龄：34

QQ：312243368

微信：ganrukun

涉足行业：IT

职位：企业客销售总监

个人简介：

曾供职于世界 500 强外企、国际电信运营商，多家上市公司，创办个人水晶品牌‘甘甘水晶’。撰写当红职场小说《红梅》、《这种情况下你会脱裤子吗？》、《野狗与老鼠》、《台湾人人都是销售》、《不想当洪七公的雷锋不是好销售》、《莫天涯参军》等系列文章。

拥有资源：

撰写当红职场小说《红梅》、《这种情况下你会脱裤子吗？》、《野狗与老鼠》、《台湾人人都是销售》、《不想当洪七公的雷锋不是好销售》、《莫天涯参军》等系列文章。

网名：张文博

真实姓名：张文博

性别：男

年龄：43

QQ/微信：108977474

涉足行业：投资

个人简介：1996 年-至今，致力于投资技巧的提升

拥有资源：A 股投资 18 年经验

网名:飞虎

真实姓名:龙飞虎

性别:男

年龄:40

QQ/微信 : 646168

行业:互联网、教育

职位:董事长

个人简介:

会计网(www.kuaiji.com)创始人。会计网致力于推动中国的会计职业教育发展、以发展会计教育产业信息化建设为目标。深度挖掘会计行业群体的刚性需求，创建以会计财税类从业人员为主体的专业网站，以会计行业电子商务开发（会计培训机构、会计师事务所）、会计人员在线教育、会计财务软件开发、会计类人力资源开发等互联网技术应用的会计行业垂直门户网站。

目前会计网已成为中国领先的、唯一的会计行业门户网站，日 ip 过 50 万，注册会员近 500 万，微信公众号超 50 万人关注。以网站为合作平台，对接线上和线下，发力移动互联网。欢迎会计培训机构、会计师事务所、财务软件公司、工商税务代理公司、会计行业达人老师等机构和人士联系合作。

网名：猪哥

真实姓名：王来喜

性别：男

年龄：45

QQ：2194922724

微信：zhue20001016

行业：养猪+互联网

职位：猪易网创始人

个人简介：养过 10 年猪，卖给过 10 年药料，再玩 10 年互联网。

拥有资源：猪易网 zhue.com.cn

需求资源：愿意指点我进步的人。

网名：西楚(西楚北京公司法律师)

真实姓名：姜丽勇

性别：男

生日：197303

QQ：1093331028

微信：13522798124

涉足行业：法律

职位：合伙人

个人简介：

北京律师事务所合伙人，熟悉公司商事投融资法律，以及国际法律业务，可以用中英双语工作。对于互联网等新领域法律问题也有独到研究和特殊兴趣，成功协助众多不同类型和不同发展阶段的企业。

拥有资源：法律资源、政府资源

需要资源：企业资源

网名：哈爸

真实姓名：余春林

性别：男

QQ/微信：403867814

涉足行业：自媒体/电商

职位：大 V 店创始人

个人简介：

曾供职于新教育研究中心，《校长》传媒机构，课堂内外《家教》杂志等。2013 年年初，因为孩子的缘故，做微信公众号“经典绘本”，目前有十多万妈妈在关注。在此基础上创办大 V 店，一个让妈妈轻松开店的平台。目前已经获得“洪泰基金”的投资。畅销书《史上最接地气的幼儿书单》《日进 3 万 3：微店这样开才赚钱》作者。

拥有资源：

拥有很强的销售能力，尤其是绘本童书，玩具母婴用品等。对于怎么做自媒体和微商有一定的实践。

需要资源：

更多的妈妈和亲子自媒体人。更多绘本童书玩具和母婴用品的供应商。

网名：海哥

真实姓名：杨福海

性别：男

QQ/微信：198819880

涉足行业：自媒体，O2O 实战，微信运营、微信功能定制。

职位：北京爱睦家网络科技有限公司 CEO

个人简介：

04 年接触互联网、个人站长出生、熟悉网络营销、精通软件编程技术、高级软件工程师，软件架构师、中国第一个开源的 Android 快速开发框架 Afinal 作者。

秦王会、长青会，卢松松兄弟会、江礼坤智囊团、雕爷会、机遇天下等顶级 VIP 社群会员，09 年到 14 年兼职担任多家企业网络营销高级顾问。

拥有资源：

微信定制开发，微信策划运维。家具家居 O2O 运维。

需要资源：

网络营销人才，微信运营人才。相关资源合作对接。广交天下朋友。

网名：艾王爷

真实姓名：胡斐

性别：男

QQ/微信：1003266820

涉足行业：淘宝客，微商，化石，金矿，无纺布袋

职位：董事长

个人简介：专注互联网流量 7 年，淘客最高月收益过千万

拥有资源：流量

需要资源：好的产品，好的渠道

网名：眼镜哥哥

真实姓名：黄国华

性别：男

QQ：415642680

微信：hgh881

涉足行业：互联网及移动互联网；传统市场媒体；城市巴士 TV 广告。

职位：一品威客网创始人、CEO

个人简介：

2010 年 7 月 1 日，创办国内新生代领先的创意设计电子商务交易平台——一品威客网，于 2013 年、2014 年分别获得国家电子信息产业投资基金——华犇基金 A 轮 1000 万元，上市公司华闻传媒 B 轮 2000 万元战略投资，平台上聚集超过 700 万设计师、创意人为国内 5500 多万家中微型企业提供创意设计交易服务。一品威客网还被科技部列为 2015 年国家科技支撑计划项目承担单位。系厦门高层次人才引进“双百计划”领军型创业人才 A 类项目获得者。

拥有资源：

拥有国内近 800 万创意人、设计师资源；

具有良好口碑知名度的威客交易平台；

技术、产品、运营等人才互联网 200 人创业团队；

对垂直细分非实物产品交易核心机制有独到理解；

熟悉移动互联网自媒体营销和自明星打造技能和策略。

需要资源：

移动互联网和互联网技术大牛；

移动互联网和互联网 SEO 高手；

移动端高级程序员；

移动互联网项目网络运营高手等。

网名：查克 Chuck

真实姓名：薛志钦

性别：男

QQ：261918574

微信：chuck060720

涉足行业：宠物狗、互联网

职位：宠爱约定创始人

个人简介：

前 4a 广告媒体人，专职某豪华汽车品牌媒介和内容营销；因爱狗，创立了宠爱约定网，帮助用户买到优质健康纯种犬,改变宠物狗在中国的命运。

拥有资源：

秦王会成员，能用互联网连接宠物狗行业，能整合全国优质犬舍和家庭繁殖者，提供优质健康犬。

需要资源：

- 1) 女性 20-35 粉丝的大 V 或者 KOL、明星等。
- 2) 媒体平台或者媒体 PR 资源提供者。
- 3) 国内著名一线基金公司提供的货币或者资源。
- 4) 其余可具体联系面议。

网名：Reynold

真实姓名：戴忠玉

性别：男

QQ：516924786

微信：ReynoldDai

涉足行业：管理教育(企业战略 10 倍速学习营)、海外奇趣智能硬件

职位：香港上市公司战略运营部负责人

个人简介：

2010-2011 在新加坡和以色列学习企业战略和创新。企业战略设计专家。惊叹于人的创造力，喜欢各种创新创意及其分享。

拥有资源：以色列创新创业资源；企业战略辅导

需要资源：线上推广“企业战略 10 倍学习营”和奇趣智能硬件

网名：杨过

实名：杨文泉

性别：男

QQ 号：1489024242

涉足行业：移动互联网、美丫女性社交 app

职位：深圳橙信网络（美丫）ceo

个人简介：

1994 年进入央企，1998 年下海，先后在房地产、广告、现代农业等行业创业，2008 年转做职业投资人，主要从事私募股权投资（pe），先后参与或主导投资 20 余家，其中 3 家已成功在 a 股上市。因为看好移动互联网的无限前景，2013 年下半年成立深圳橙信网络技术开发有限公司，首款以满足女性用户心理需求为核心功能的社交 app 已于 2014 年 8 月上线，目前各大应用市场的下载量已超过 300 万。

拥有资源：

拥有近 200 位国内（包括香港）企业家朋友，涉足众多行业，也熟识近百家投资基金（主要是私募股权基金）。

需要资源：

现阶段最需要的是社交网络推广资源、技术牛人、风险投资机构（vc）。

网名: 硅谷王川

真实姓名: 王川

性别: 男

QQ: 2098470960

微信: wangchuansanjose

涉足行业: 股票债券投资, 美国房地产融资, tmt 行业天使投资

职位: 自由人。

个人简介:

我 1987 年进入中科大少年班学习, 91 年来美国, 分别有材料和计算机两个硕士学位。94 年到现在一直在硅谷这边工作。以前是从事软件设计, 曾经开过自己的 internet startup, 2001 年以后在硅谷成立自己的公司, 主要是房产融资的业务。现在个人经历主要在股票债券投资的研究上。

拥有资源:

本人在硅谷二十年, 各方面人脉较为广泛。有意在硅谷发展事业或者居住的朋友, 欢迎和我联系。美国电话: 408-984-7878

电邮: chuan.wangel@gmail.com

网名：辉绘

真实姓名：张旭辉

性别：男

QQ/微信：70667

涉足行业：天猫及淘宝 C 店、百度引流推广、跨国社交平台、教育培训。

职位：公司领路人、项目操盘手。

个人简介：

毕业后从事中央空调设计因勤奋好学深得老板赏识，两次离职都被苦苦挽留。但因个人喜好于 2012 年 7 月正式离职开始创业。期间涉足网络危机公关、新浪刷粉、百度账号生产、淘宝女鞋女装等行业，都有小得但终无大成。一直都处于最屌丝的行业。

2013 年 5 月利用自己积累的资源开始涉足医疗行业，贴牌有关人体外用抑菌乳膏的药妆产品。直至现在，所有产品都处于相对比较好的盈利阶段。2014 年进入秦王会结缘大程、攻击点。我们相互合作又开发了跨国社交平台 Saymeet 和程序员培训学校码农教育。

拥有资源：

1、淘宝及其天猫详细操作经验，包含你所想知道的最强悍刷单秘籍。

2、利用百度知道做有持续流量、有后劲的低成本高品

牌经验，而不仅仅是引流。

需要资源：

1、各种其他非百度、淘宝系适合身体外用抑菌乳膏（例如痔疮膏、冻疮膏、皮肤瘙痒过敏用乳膏等十几个产品）引流的渠道。

2、急需找到能利用微信推我们一款针对 90% 的 0-3 岁孩子的都需要的一款百草膏的高人或者团队合作。

网名：楼阁

真实姓名：李莹

性别：女

QQ/微信：137133957

涉足行业：理财、私募股权投资、农业项目、自媒体 O2O

职位：民大集团秦皇岛机构总经理

个人简介：

1997 年进入石家庄供水集团工作，2012 年停薪留职，辞职前是供水集团科技中心办公室主任。

十五年行政工作经验，三年金融产品销售经验，一年多的外地开拓陌生市场经验。

在石家庄和秦皇岛两个城市有较好资源。

对国家产业政策，金融政策，投资理财，农业产业现代化有自己独特的见解。

作为一个女人，对子女教育，家庭关系和社会关系处理有丰富的经验。经常帮助朋友解决，生活上，精神上的困扰。

整合能力。拥有良好的沟通能力和亲和力。喜欢不断学习，所以申请加入群秦王会。目前是民大集团铁杆支持者，配合集团做中国农业产业化龙头企业。

拥有资源：

拥有石家庄和秦皇岛两地各个行业的投资客户。拥有客户的充分信任。

在投资人生中，拥有成功和失败的经验。对民间金融行业有着深刻的理解和思考，在实践中磨练，经验非常接地气。

喜欢三羌文化，崇尚道家思想，言行如一。

需要资源：

有投资理财需求，没有精力去分辨各种渠道好坏的投资人。

有风险意识，对私募股权有兴趣。

有一定的资源和能力，深刻理解投资和投机区别，愿意合作开拓市场。

网名：量多

真实姓名：马北一

性别：男

QQ/微信：48720518

涉足行业：跨境电商

职位：老板

个人简介：

长城电脑 华为 3COM 乐语(中国唯一纳斯达克上市企业) 10 年涉足跨境电商年销售 800 万到现在年销售 1.4 亿

拥有资源：

洛杉矶 纽约两地公司和自建物流公司 中国可保税区发货 部分政府人脉资源

需要资源：资金 海外 OEM 资源

网名：郑刚

真实姓名：郑刚

性别：男

QQ/微信：611247，

涉足行业：网络营销，自媒体，B2C,

职位：撒凯网络公司 CEO

个人简介：

8 年 SEO 经验，5 年独立 B2C 运营，专注网络营销和网站转化率。为超过 300 个网站提供专业 SEO 服务，200 企业提供网络营销服务，通过网络营销帮一家传统小企业从零起步，轻松实现年销售额超过 500 万。

拥有资源：

多年网络营销实战经验，擅于提升网站精准流量，提高网站转化率。

需要资源：线下传统企业合作

网名：王长伟

真实姓名：王长伟

性别：男

生日：1977.10.08

联系电话：18602160893

QQ/微信：491124918

涉足行业：在线市场调研，汽车互联网

职位：创始人，总经理

个人简介：

2006 年创立第一调查网(<http://www.1diaocha.com>)，至今已是在线调研领域的领先企业，年收入超千万。

2014 年创立中国车展网(<http://www.cnchezhan.com>)，在汽车互联网领域开始了新的创业路程。

拥有资源：

第一调查网 200 多万的在线调研高质量的会员库，八年在线调研行业经验。

了解垂直行业社区的建立、运营、商业运作模式。

需要资源：

中国车展网是一个关于车展的社区，希望与汽车展会、汽车相关行业协会、汽车垂直网站等资源对接，进行合作。

网名：散落

真实姓名：廖芯

性别：女

QQ/微信：245274750

涉足行业：外贸，广告联盟

职位：自由职业

个人简介：

从 08 年开始做 ebay，到后来的外贸独立站，主要从事外贸和 affiliate。长年四处漂泊，各国旅行，靠网络维生。

多年来坚持每天练习瑜伽。热衷于体验异域风情和各种好玩的事物，热爱互联网，喜欢研究各种新兴的营销方式。

拥有资源：自由，时间和内心都自由。

需要资源：外贸营销专员和个人助理。

网名：铺王

真实姓名：姚幸平

性别：男

QQ/微信：6592992 公众号：yxpceo

涉足行业：自媒体，店铺 O2O，电商，外汇理财，LED 照明

职位：CEO

个人简介：

触网 14 年，计算机专业，大学期间开始创业（独创顾问式销售电脑和网站设计）

2004 年毕业后，从事四年信息技术教师（最年轻的信息中心主任，兼某集团企业 IT 技术顾问，直销企业讲师）

2008 年辞职，进入快销品行业担任市场部经理（兼电子商务经理）

2009 年成为自由职业者，从事互联网+金融理财（博客+QQ+佣金模式，6 个月成为亚洲销售冠军）

2013 年进入 LED 照明行业，电商、灯具 O2O 实操

2014 年初成立新公司，店铺营销策划，O2O 实操。

拥有资源：

丰富的线下店铺营销实操经验，互联网实操经验，电商实操经验，外汇投资理财实操经验，O2O、移动互联网经验。

圈子：网络营销大咖圈，电商经理人圈，培训导师圈，灯具经销商、供应链资源。

需要资源：

软文写手，电商负责人，视觉设计师、总经理助理等人才，以及好的产品和合作项目。

喜欢结交各行各业的朋友，欢迎交流。

网名：翡翠王朝杨牧仁

真实姓名：杨牧仁

性别：男

QQ：316112340

微信：moorun

涉足行业：翡翠玉雕行业、公益、自媒体运营

职位：翡翠王朝创始人

个人简介：

云南牧仁者商贸有限公司董事长，云南翡翠王朝文化传播有限公司总经理，云南互联网行业协会副会长，云南珠宝玉石文化产业促进会常务副会长，瑞丽市珠宝玉石行业协会副会长，曾获“滇池时代 2013 云南商界青年领袖”称号。翡翠王朝以专供超值好翡翠为经营理念，历经七年发展，已经成为中国翡翠电子商务领军品牌，先后为十余万华人翠友提供优质翡翠产品服务，年销售额近亿元。目前，翡翠王朝在瑞丽、昆明、广州、平洲都设有办事处与线下体验店。此外，翡翠王朝旗下“玉雕界”系全国首家玉雕名家展销平台，既是玉雕大师推介平台，玉雕艺术小品展销平台，也是玉雕艺术爱好者的交流平台，其以微信公众平台，微博、网站、展厅、书刊、品鉴会等模式存在，在宣传上具备全媒体传播能力，在营销上实现线上线下有机结合。2014 年 9 月，翡翠王朝发起全国首个翡翠众筹项目震惊业界，目前已有 4 个

众筹项目相继落地。

拥有资源：

(1) 作为国内翡翠电商领军品牌，目前国内翡翠行业所有优势资源都在向翡翠王朝靠拢，谋求合作。翡翠王朝完全具备线上线下优势资源与整合资源的能力。

(2) 粉丝资源：翡翠王朝 10 余万翠友、国内知名玉雕大师资源、微信公众平台 20 余万粉丝。

(3) 软件资源：互联网、电子商务创业经验。

(4) 硬件资源：翡翠王朝官方网站、多个微信公众平台、国内各地分公司。

需要资源：线上线下各种可能产生合作的资源。

网名：大印

真实姓名：钱诗印

性别：男

生日：1989

联系电话：13802779989

QQ：425239001

微信：newkey1688

涉足行业：电子数码产品 外贸 英语

职位：自主创业

个人简介：自主创业两年 先后做过三个项目

拥有资源：个人粉丝过八万 带领团队粉丝过四百万

需要资源：教育类资源 面向大学生白领可以对接

网名：行者奕宏

真实姓名：余奕宏

性别：男

QQ：598684088

手机（微信）：15850788982

公众号：行者奕宏 (xingzheyh)

微博：行者奕宏

涉足行业：餐饮行业粉丝经济、餐饮行业 O2O、餐饮自媒体、培训、咨询。

职位：联合创始人

个人简介：

广告人、自媒体人。15 年植根本土品牌营销，专注移动互联网时代传统餐饮企业转型，新餐饮品牌创造。独创《8 小时打通粉丝经济》《用社交网络建立品牌》训练营；品途网、亿欧网、《新食品杂志》等多家新媒体特约专栏作者，任多家媒体、商业集团、企业品牌粉丝经济战略顾问。

网名：Anode

真实姓名：陈然

性别：男

QQ/微信：272136

涉足行业：电子商务，零售连锁，垂直媒体

职位：创始人

个人简介：

2002 年创办华南最大手机数码产品电子商务网站 飞鸿移动 (www.22shop.com)。通过互联网结合线下实体零售店模式运营，经过数年发展，已拥有近百家线下店面，是国内最早的 O2O 模式运营的手机数码零售连锁机构

2013 年收购 万姿莉天猫旗舰店，进入天猫生态圈，现团队按目标正常运营。

2014 年创办 ePrice 比价王 (www.eprice.cn)，成长速度极快，是国内知名科技资讯垂直媒体，依托微信、微博、今日头条、原创视频等新媒体形式，ePrice 拥有强大的全渠道分发能力和行业影响力。

2014 年开始做天使投资人，目前已投资 2 个软件研发类项目。

拥有资源：

完整的电商经验，O2O 经验及相关管理经验，有电商和媒

体相关资源和人脉。

需要资源：已有项目合作，新项目推荐

网名：龙龙

真实姓名：赵龙龙

性别：男

QQ/微信：1181817373

涉足行业：房地产营销策划、企业营销策划咨询

职位：老板

个人简介：

有 12 年的房地产营销策划经验，目前转型网络营销策划，还有一些简单地培训分享工作。

2002 年大学毕业，就开始从事从房地产营销策划公司的一枚小小的售楼员做起，一直做到上市公司（易居中国）的营销总监。

12 年的从业经历，让自己收获很多，中间也有过自己创业，惨败，曾经身无分文，且信用卡还有几十万的欠款。目前处于自己创业阶段，非常认可互联网的作用，所以，忍痛转型，几乎放弃房地产的传统模式，将来即使遇到房地产项目，也是大力运用互联网生态的玩法。

2014 年转型，短短几个月，已经非常积极且努力的认识了各路牛人，并且打下了非常良好的友情基础，关系都非常好。这是我最大的收获。

人脉多了，机会就会非常多，每天，随便收获一个小点子，就可以迅速去执行，收获是非常惊人的。

将来还需要更多的结交人脉，资源整合，这样所起的化学反应或者核反应，是惊人的，亿万级别的。

拥有资源：由于为人和善且厚道，所以积累了大量的人脉

需要资源：还需要更多的人脉，转化更多的合作机会。

网名：老蒋、机务老蒋、飞机维修砖家

真实姓名：蒋绍新

性别：男

公众号：plane-love-me

微信：Coach-Jiang

QQ：1548191409

涉足行业：航空产业、互联网

职位：高级工程师、职业经理人

个人简介：

1994 年，南京航空航天大学毕业，2004 年，中山大学管理学院 MBA，20 年专注飞机维修、排故、改装、研发和工程管理工作，目前就职于广州飞机维修工程有限公司，担任职业经理人、高级工程师、创新专家等，外聘为广州民航职业技术学院客座教授。

2014 年开始研究航空与互联网融合与创新，创办和打造了多个航空自媒体平台，在航空新媒体领域具有一定的知名度。

拥有资源：

1、20 年的航空专业技术和管理背景，多个媒体平台的专栏作家如中国民用航空网、民航资源网、航佳技术（公众号：AERO-EXPERT）、五星会（公众号：five-star-club）、机务在线论坛等媒体平台。

2、目前在航空界和互联网等领域具有大量的精英人脉，与业界精英成立航空五星会高端圈子，齐聚了大量优秀的自媒体如爱飞行俱乐部、飞行家俱乐部、航佳技术、飞行教练、空乘联盟、飞机点评网、通用航空、身边的教员等具有一定知名度的航空自媒体。可以提供航空产业的一条龙服务（如开办一个航空公司等），也可以为私人飞机机主提供最专业的航空私人顾问服务。

3、在航空与互联网融合创新方面，与民航资深专家林青山（广州民航学院通航产业研究中心副主任、学院党委副书记）一起提出了基于互联网的航星经济生态圈概念，总结了目前通航产业的发展，也揭示了航星经济模式将成为未来通航产业发展的新趋势，为航空产业发展提出了互联网概念的理论创新。

4、目前在全国有几十个慕名而来的航空专业弟子，一起研究航空技术、互联网创新等课题，拥有强大的原创作品的能力，适合航空领域的自媒体策划和推广，而且在各个专栏平台拥有数万粉丝和关注度，个人作品的点击率半年时间超过百万等级。

需要资源：更多的高端人脉、合作项目、更多的粉丝、互联网营运人才。

网名：李宗磊

真实姓名：李宗磊

性别：男

QQ/微信：515662998

涉足行业：中小学生学习辅导，家庭教育，成人个人成长及潜能开发类培训，总之是做教育培训的。

个人简介：

我在济南，创办的济南一诺教育，有十个校区，还有一个面对全国招生的全日制辅导学校，专门接受不适应传统公办学校的孩子，因材施教。

因为从事中小学生学习辅导，深感学习成绩的提升不单纯是学生的事情，更需要家长的成长，所以重视家庭教育。对教育更深的感受是成绩仅仅是一个纬度，学生需要从能力，素质，心理，心智多个纬度提升，所以开发了很多素质提升的课程，实践效果明显，最终不满足辅导，开办了自己的全日制辅导学校，为自己的教育理想而实践。因为一直关注互联网，并且深感自媒体是一个利器，更是方向，从三月份开始原创教育文章，一年原创文章 200 多篇，目前还在继续，有缘分加入秦王会，深感有高人贵人领路，心中更有力量，脚下更有动力。

所有对教育行业合作的朋友，希望合作或者加盟教育项目都可以联系我。

网名：简一吴峰

真实姓名：吴峰

性别：男

QQ/微信：458121

涉足行业：投资管理、财富规划、自助教育、内家拳。

职位：简一投资 创始人、投资总监

个人简介：

2003 年进入证券市场，12 年股市投资，交易经验。

2005 年开始，组建交易团队，通过股票、权证交易，实现资产规模上百倍增长，闻名交易圈。

在金融交易领域有较好资源整合能力。聚焦交易技术，财富成长。对交易员成长和心理发展都有较深思考和实践。懂得金融和互联网思维相结合，打造有效率的运营团队。在做金融交易领域 O2O 资源整合合作的探索。

拥有资源：

金融行业丰富的人脉。

是全国为数不多的既懂互联网、又懂财富管理、交易员成长发展的人，可以提供相关咨询指导。

对教育有深刻的理解，懂得教育的本质和核心。

需要资源：

便宜稳定的资金、互联网技术人才、运营人才。

网名：Dr.Meng

真实姓名：孟新华

性别：男

QQ/微信：31349283

涉足行业：3C 数码 O2O、消费金融

职位：无

个人简介：西安最大的 O2O 手机销售网站

拥有资源：暂无

需要资源：消费金融 O2O 网贷相关资源

网名：阿亮

真实姓名：张振亮

性别：男

QQ/微信：zzl170975399

涉足行业：设备行业站群、企业站品牌线上全方位推广、垂直营销

职位：个人站长，设备企业站群操盘者。

个人简介：

2003 年北漂到北京发展，经历 3 年的工作打拼，拿一本小说明书就去跑业务，由少集多，由量变到品质品牌。后来终于辞去了业务员，在老家开了个工厂。

2013 年结识网络、14 年从事企业站垂直营销，收益颇多。励志于 提供 建筑建材设备行业的垂直营销服务，帮助建筑建材设备行业中小企业健康成长。若有意从事相关行业，在相关行业为自己梦想拼搏的朋友，本人可以提供网络基础建设、行业设备、施工、出资占股等一条龙服务。

网名：王丽中

真实姓名：王丽中

性别：男

生日：19740123

QQ：39810980

微信：Secom8

涉足行业：建筑建材、新媒体

职位：CEO

个人简介：

近 20 年企业生产经营，对建筑建材领域有较深研究，特别对建筑保温施工，无机不燃吸声材料生产与应用具有发言权。对目前住宅产业化，钢结构住宅市场有自己独到的看法。

拥有资源：

1、传统行业协会（理事长或会员单位），如水泥制品、菱镁、泡沫混凝土、GRC、砂浆、钢结构、环境噪声等协会，更多的资源在加入的微信社群和互联网圈子及各种认证号

2、对 1-10 岁宝宝不吃药不挂点滴 5 分钟中医手法退烧有深入研究。

需要资源：希望更多在转型中的中小企业一起交流，一起学习。目前转型新媒体，社区化 O2O,需要的是微信公众平台深度开发。

网名：一点禅

真实姓名：苏杨

性别：男

QQ/微信：1927524266/suyang2147

涉足行业：跨境电商、国际物流、自媒体

职位：优海淘、添玖国际 CEO

个人简介：

1998年从中国东方航空公司离职,下海创业,2002年,成立自己的国际货运代理有限公司,2009年在美国成立 Easy Express Inc.。2013 在美国成立专业服务跨境电商的物流服务商 SPS,上海成立悠递电子商务有限公司。

十多年国际物流的从业经验,有能力整合跨境物流的资源,立志改变传统国际贸易弊端,提出大物流、跨境商品贸易碎片化、扁平化的跨境电商新思路。

去年加入秦王会,受益匪浅,思路得到开拓,结识了大批各行各业的大咖。

拥有资源：

众多航空公司人脉关系,全球强大的物流网络,一定的海外采购资源,跨境电商的物流解决方案

需要资源：各种网络推广与营销资源

网名：元元

真实姓名：张仁恺

性别：男

QQ/微信：586060

涉足行业：微商，化妆品。

职位：元元微商联盟创始人

个人简介：

2014年以前涉足处方药市场,艺术品投资等。2014年，再涉足微商，多个品牌全国总代理，月流水超 1000 万。互联网合作仅限微商渠道。

拥有资源：

5000+的代理商团队，系统化微商培育体系。

和一线互联网教育品牌达成合作为代理培训提供最专业全面的培训支持。

需要资源：

- 1.有意进入微商渠道创业的小伙伴。
- 2.独家的专利的优质产品供应商。
- 3.媒体及网络推广合作伙伴。

网名：曹凤贤

真实姓名：曹凤贤

性别：男

QQ/微信：1005001233/1005001233

涉足行业：大学生就业培训

职位：经理

个人简介：

2006 年创建易贤网 ,目前网站日访问量超过 10 万 IP ,2011 年转入大学生就业培训 ,目前在云南运营一家培训机构 ,计划通过互联网实现本土接受过高等教育的人群的终身教育服务 ,目前偏向于就业培训。

拥有资源：

100 万大学生粉丝。

需要资源：

适合云南省内大学生就业的项目及相应的培训。

网名：电极

真实姓名：刘永果

性别：男

QQ/微信：996007658

涉足行业：自媒体

职位：CEO

个人简介：

自媒体公司化运营探索者。

拥有资源：

腾讯放开公众号名称认证并不允许重名认证政策颁布后，收购了一大批根词认证账号，都是非常顶级的根词名称。

需要资源：

需要“意识到根词认证账号具有巨大价值”的客户，收购我的认证账号。

网名：饶翔

真实姓名：饶翔

性别：男

涉足行业：移动互联网，大数据，O2O

职位：安讯科技董事长兼 CEO，创始人。

个人简介：

南京邮电大学工学博士，香港科技大学 2011EMBA。读博士研究生期间创办安讯科技，曾负责多项国家科技部 863、国家发改委 CNGI 等多项下一代互联网相关研究项目。自 2009 年以来一直致力于移动互联网领域的大数据智能应用与 O2O 营销实践。

拥有资源：

安讯科技 (WWW.AXON.COM.CN) 目前在国内设有 12 个办事处，员工逾 160 人，服务近 2 亿手机用户，每天处理超过 400 亿条数据。

需要资源：

期待与汽车、金融、广告等领域的行家探讨交流移动互联网新营销。

网名：HT_TH

真实姓名：黄逖

性别：男

QQ/微信：848083463/848083463

涉足行业：在线互动设计，珠宝设计，皮具设计

职位：在线互动设计公司始创人

个人简介：

l 黄逖是个有十数年不务正业经验的建筑师，除了为中东的油王和独裁总统建了些古灵精怪建筑外，也帮他们搞搞些随身小玩意。

两年前因他妈喊他回家吃饭饭，担心他去泡穆斯林女孩，被石头砸死。他在妈妈的淫威下被逼回国开始苦逼的创业生涯。为此他让他妈给他在背上纹了纹身。



这是他自己设计，他妈给纹的创业者刺青，目的是为了忽悠投资人。值得向创业者推广！

自从习总在文艺座谈会上批评了：不要再搞古怪的建筑。他就断了主业。只好搞小东西，但小东西也太怪了，没多大

市场。他潜心研究，苦苦思索，发觉设计一样具体的东西不算本事，最伟大的设计应该是设计一个系统，让普通用户也能在上面设计自己个性化的心水玩意。

拥有资源：

本公司为广东省彩宝行业协会会员单位，认识众多具实力的彩宝首饰批发老板及外国宝石矿矿主。智能化生产技术咨询顾问，工业及民用地产发展咨询顾问。

需要资源：

珠宝首饰及皮具分销代理，互联网推广

网名：尚妈

真实姓名：屈志颖

性别：女

生日：1987-06-13

QQ/微信：755063730 78838853

涉足行业：微视频相册、MG 动画宣传片

职位：创始人

个人简介：

我是尚妈，时光机工作室创始人。是职业女性，也是一名母亲。我愿分享我所知，希望能为广大父母有所帮助。

我们无法阻挡时光的流逝，但我们可以留住瞬间的美好。愿尚妈的时光机微视能为您打造一段专属于您的视频，带您重温过往的美好回忆，为您记录点滴感动，留住幸福记忆，更为您的生活增添精彩。<http://ishiguangji.7192.com>

拥有资源：

1. 秦王会、壹起创、华友会、东阁帮、揽客魔、早起鸟儿写作团、自媒体草根英雄联盟等互联网群会员
2. 秦刚老师御用 MG 动画合作伙伴
3. 秦王会公众号主编、秦王会会刊主编
4. 壹起创分支机构合作伙伴、壹起创会刊主编
5. 收集有大量亲子育儿教程及营销推广教程
6. 创建有妈妈亲子育儿创业交流 Q 群：46500650

需要资源：

1. MG 动画设计师：了解 MG 动画、喜欢 MG 动画、想要专业从事 MG 动画；会 ps,ai,ae 并最善用 AE 者。

2. 配音师：擅长飞碟说风格，男女不限。

有意向者，请将您的作品发送邮箱：

78838853@qq.com 期待与您合作。